

Fortaleciendo el Ecosistema de emprendimiento
e innovación en La Araucanía.



OBJETIVO

Desarrollar habilidades y conocimientos así como la generar una cultura de inversión ángel inteligente e informada, para el ecosistema local, en donde tanto **inversionistas como emprendedores aprendan, habilidades, conocimientos, competencias y actitudes necesarias para lograr un proceso de levantamiento de capital satisfactorio**, profesionalizando así la oferta y demanda de capital privado, disminuyendo la asimetría de información existente entre emprendedores e inversionistas, y generando sinergias que favorezcan el aumento de la actividad emprendedora y la competitividad en la IX Región.



¿EN QUÉ CONSISTE?



- Track Emprendedores
- Track Inversionistas
- Track Actores del Exosistema
- Track Mixto

Este te será muy **útil** si estás buscando **levantar capital**, como si estás recién empezando pero quieres construir una **empresa ordenada** y de apoco avanzar hacia el camino de la inversión privada.

BENEFICIOS AL FINALIZAR EL PROGRAMA:

Valorizar tu empresa.

Contar con un Deck+Pitch preparado acorde para levantar capital

Certificado de Entrenamiento y Participación del Programa

Generar Redes con la comunidad de Universidad-Emprendedores e Inversionistas de la IX Región.

Posibilidad de Levantar Capital Privado, además de posibles vitrinas frente a potenciales inversionistas

¡No Te pierdas esta oportunidad de capacitarte!

- ✓ Tenemos sólo **30** cupos para que puedas trabajar tu proyecto.
- ✓ Los Workshops se realizarán en la ciudad de **Temuco**.
- ✓ Cada Workshop será realizado por expertos de la **red de Inversionistas ángeles Dadneos**.
- ✓ Tendrás la oportunidad de presentar tu proyecto frente a potenciales inversionistas.
- ✓ Más de **30 horas** de capacitación intensiva y práctica.

6 WORKSHOPS

15
MAYO

Workshop 1:

- Introducción al Venture Capital y como adaptar el modelo de negocios según necesidades.
- Lenguaje de Negocios, principales términos usados en el mundo del VC.

11:00 - 14:00 hrs · 15:00 - 18:00 hrs.

16
MAYO

Workshop 2:

- Economía StartUps, opciones de financiamiento.

09:30 - 12:30 hrs.

22
MAYO

Workshop 3:

- Modelos de Valorización.
- Manejo Financiero para Startups

11:00 - 14:00 · 15:00 - 18:00 hrs.

23
MAYO

Workshop 4:

- Taller Introductorio a Herramientas de control de gestión aplicada a startups con foco en Balanced Scorecard.

9:30- 12:30 hrs.

29
MAYO

Workshop 5:

- Propiedad Intelectual
- Negociación, Técnicas de Negociación y puntos a considerar y factores importantes.

11:00 - 14:00 · 15:00 a 18:00 hrs.

30
MAYO

Workshop 6:

- Elaboración del Deck de inversión+pitch.

9:30 - 12:30 hrs.

05
JUNIO

Simulación de Inversión

11:00 - 14:00 hrs.

6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 1: INTRODUCCIÓN AL VENTURE CAPITAL Y LENGUAJE DE NEGOCIOS.

**15 de
Mayo**

11:00 A 14:00 hrs.

15:00 a 18:00 hrs.

Sala 202 –Aula

Magna UFRO

Presentación introductoria explicando la lógica detrás de la industria del Venture capital y el porqué es distinta a la de una empresa tradicional. Incluye las diferencias entre distintos tipos de empresa, fuentes de capital para distintas etapas de las empresas, axiomas específicos de la industria del venture capital. Al final del curso se entrega material de lectura seleccionado especialmente por el equipo de Dadneo.

Los modelos de Venture Capital han nacido en países de habla inglesa y muchos de estos términos no tienen una traducción exacta al español. Para hacer una transferencia de buenas prácticas exitosa y adaptarlas a la idiosincrasia local es fundamental conocer a la perfección todos los términos usados en la industria del VC y entender lo que cada uno significa. Con esto, los emprendedores no sólo podrán realizar propuestas de valor atractivas para los inversionistas sino que también podrán internacionalizar sus proyectos y buscar rondas de inversión en el extranjero de manera mucho más fácil.

6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 2: ECONOMÍA STARUP, OPCIONES DE FINANCIAMIENTO

**16 de
Mayo**

Taller enfocado a analizar en detalle los estados financieros y su utilidad para un startup, como identificar fuentes de financiamiento y cual es la más adecuada para cada tipo de startup dependiendo de la etapa en que se encuentra.

**9:30 a 12:30
Sala 202 Aula
Magna UFRO**

6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 3: MODELOS DE VALORIZACIÓN Y MANEJO FINANCIERO.

22 de
Mayo

11:00 A 14:00 hrs.

15:00 a 18:00 hrs.

Sala 202 Aula

Magna UFRO

Los modelos tradicionales utilizados en empresas con un grado de madurez mayor al de startups y que ya cuentan con datos históricos son completamente distintos a los utilizados en emprendimientos en etapa temprana. Es fundamental que los emprendedores conozcan los distintos modelos de valorización que pueden utilizar y las implicancias que tienen en las distintas opciones de financiamiento que pueden buscar. Este es un tema de nicho que muy pocos profesionales en Chile manejan a la perfección, y en donde el equipo de Dadneo cuenta con un alto expertise dada su experiencia realizando consultorías financieras para startups.

Además se entregarán las herramientas para a partir de la estrategia de cada empresa, puedan construir un roadmap con los principales hitos a cumplir para alcanzar sus objetivos. Posteriormente se introducen los principales indicadores de gestión y financieros para medir el cumplimiento de dichos objetivos.

6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 4:HERRAMIENTAS DE CONTROL DE GESTIÓN APLICADA A STARTUPS.

**23 de
Mayo**

Taller introductorio a herramientas de control de gestión aplicada a startups , con un foco en Balanced Scorecard.

9:30 a 12:30
Sala IDEA, 4to Piso
Facultad de Ciencias
Jurídicas y
Empresariales UFRO



6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 5: PROPIEDAD INTELECTUAL Y TÉCNICA DE NEGOCIACIÓN

29 de
Mayo

11:00 A 14:00 hrs.
15:00 a 18:00 hrs.
Sala 202 Aula
Magna UFRO.

Taller enfocado por una parte a que los emprendedores puedan identificar sus activos intangibles de valor, darles adecuada protección diseñando una estrategia de propiedad intelectual alineada con el modelo de negocios de la empresa.

Por otra parte, se tocarán temas relacionados con las técnicas de negociación para levantar capital privado. Al momento de negociar una ronda de levantamiento de capital existen una serie de factores a considerar por sobre la valorización de la empresa. Existen cláusulas de preferencia de liquidación, arrastre de venta, preferencia de salida, derecho de veto, asientos en el directorio y otras que hacen que el proceso de negociación de entrada de un inversionista en emprendimientos en etapas tempranas sea muchísimo más complicado de lo que aparece. Es crucial que emprendedores manejen a la perfección las implicancias de estas cláusulas y las posibles consecuencias a futuro.

6 WORKSHOPS: CONTENIDOS

WORKSHOP 6: ELABORACIÓN DEL DECK DE INVERSIÓN+PITCH

**30 de
Mayo**

**9:30 a 12:30
Sala 202- Aula
Magna UFRO**

Actividad enfocada en comprender aspectos que debe incluir un deck de inversión para su presentación a inversionistas. El taller pretende además desarrollar las destrezas necesarias para una exitosa presentación a inversionistas.



Para Finalizar se realizará una Simulación de Inversión.

**12 de
Junio**

Se realizará una simulación de proceso de negociación e inversión en un startup. En base a un caso ficticio se divide al curso entre emprendedores e inversionistas, y se procede a realizar la simulación de inversión y negociación de manera colaborativa. De este taller se pueden sacar valiosas conclusiones y enseñanzas para poner en práctica cuando llegue el momento de levantar una ronda real.

11:00 a 14:00 hrs
Sala 202 Aula
Magna UFRO

Principales Facilitadores.



Allan Jarry

Allan Jarry es el fundador de JarryIP. Además de manejar la gestión general de la Firma, también es el Gerente de Grupo de Marcas de JarryIP. Es un emprendedor natural, activo en la industria de CR y en las inversiones en Startups basadas en Internet, actuando como mentor de jóvenes empresarios, ayudándoles a proteger y hacer crecer sus ideas a través del Fondo de Semillas DadNeos.



Daniča Mardesic S.

Abogado con post-título en gestión tributaria de la UAI, con 19 años de experiencia profesional, en el sector público y privado, en materia de innovación, emprendimiento, capital de riesgo y propiedad intelectual (PI). Actualmente es Directora área Consultoría en Dadeno, abogado senior de patentes de invención en el estudio Jarry IP y mentora de emprendedores en la red ADN Mentores.



Sebastián Ibáñez

Ingeniero Civil Industrial, Partner & CEO de Dadneos Latam, consultor independiente. Director del área de Emprendimiento del Proyecto B Foundation. Magíster en Innovación y Emprendimiento de la Universidad de Manchester. Participante del Haas School of Business, UC en Berkeley.



Rodrigo Robles Urrutia

Ingeniero Comercial UDP/ MBA UAI, con más de 20 años de experiencia en áreas comerciales del sector servicios. Director de Red de Inversionistas Ángeles y Director Administración y Finanzas 2016. Director General de Neos Limitada.

Fortaleciendo el Ecosistema de emprendimiento
e innovación en La Araucanía.

